



[A Forlì, lunedì 21 ottobre “La gestione del comportamento, come fattore di successo negli investimenti finanziari”](#)

Rimini, 17 ottobre 2019 – Il nuovo modo di pensare e approcciare il risparmio e gli investimenti finanziari entra anche negli incontri formativi degli Ordini professionali dei Commercialisti. Si terrà, infatti, **il 21 ottobre a Forlì**, l'appuntamento sulle nuove opportunità offerte della finanza comportamentale, che vede tra i relatori due professionisti del settore: **Stefano Fabbri**, presidente dell'associazione “My Mind My Investment”, uno dei fondatori dello studio riminese di consulenza aziendale **Skema** e **Franco Bulgarini**, esperto di finanza comportamentale, presidente della società di ricerca e formazione “9 dots”. Ad aprire il convegno i saluti istituzionali del **Dott. Aride Missiroli**, Presidente dell'Ordine dei Commercialisti e degli Esperti Contabili cittadino.

Il convegno organizzato da **ODCEC Forlì** e **Fondazione DCEC FC** si svolgerà

lunedì 21 ottobre (dalle 15.00 alle 18.00) presso il Best Western Hotel Globus City di Forlì. Tema dell'appuntamento **“La gestione del comportamento, come fattore di successo negli investimenti finanziari. Una nuova opportunità per i professionisti e una nuova risorsa per gli imprenditori”**.

Obiettivo del seminario spiegare e presentare case history concreti e di successo, sulla possibilità da parte anche dei commercialisti di formare e assistere il cliente nel giusto approccio comportamentale da tenere nel tempo sugli investimenti effettuati. Escludendo qualsiasi interferenza nella attività consulenza riservate a soggetti quali consulenti o intermediari finanziari.

*“Noi non suggeriamo investimenti e raccomandazioni personalizzate sottolinea **Stefano Fabbri** ma forniamo assistenza e formazione ai nostri clienti sul giusto comportamento da tenere una volta che si decide di investire nei mercati finanziari. E' un tipo di assistenza che rende “consapevole” l'investitore e che rientra nelle ns corde in quanto veri soggetti professionali deontologicamente indipendenti e privi di ogni conflitto d'interesse. L'obbiettivo è sfruttare al massimo le performance che offre il mercato finanziario e “portare a casa” con certezza il guadagno nel momento in cui è possibile farlo. Ciò che invece troppo spesso non accade”.*

*“Il tema è di straordinaria attualità. Appuntamenti come quello forlivese stanno diventando sempre più frequenti e sono organizzati dagli Ordini professionali e Confindustrie territoriali. Siamo reduci dai recenti seminari a Udine, Bergamo, Vicenza, Firenze, Padova, e in programma oltre Forlì ci sono di Pesaro e Venezia – **conclude Franco Bulgarini di “9Dots”** – Oggi, fase economica non positiva e incertezza su ciclo economico negativo bloccano in Italia una grande massa di liquidità in conti correnti e depositi praticamente infruttiferi: voliamo verso i 1.500 miliardi euro. Tassi di interesse a 0 rendimenti negativi di obbligazioni, ovvero pago qualcuno per prestargli miei soldi, spingono alcuni verso investimenti ad alto rischio e non certissimi – Asset depletion loans, Asset dissipation loans – come sta avvenendo in USA nella speranza di avere buoni rendimenti. Il ns approccio nasce da una semplice considerazione: perché malgrado il mercato azionario salga per la maggior parte del tempo, le persone escono quasi sempre deluse e in perdita? Ci siamo quindi concentrati sul comportamento e sugli errori che commette l'investitore trovando una reale e concreta soluzione”.*

Ufficio Stampa
Laura Ravasio – Carlo Bozzo

Laura Ravasio cell. 348 9330574 – email ravasio@nuovacomunicazione.com

Carlo Bozzo cell. 335 5778445_– email_ carlobozzo@hotmail.com

www.novacomrimini.it