

Corso avanzato di direzione vendite

Rimini, 09 luglio 2015 – Dopo il successo di Rimini, si terrà venerdì 10 luglio a Gradara nella splendida cornice di Villa Matarazzo il Corso Avanzato di Direzione Vendite rivolto a titolari d'azienda e start-up promosso da Formazione Geocom e condotto dal dott. Stefano Libertà, esperto in canali di vendita innovativi.

Durante le oltre 4 ore di lavori Stefano Libertà proporrà ai partecipanti un metodo nuovo, efficace, esplosivo e già testato per posizionarsi su nuovi mercati e per raggiungere con ottimi risultati gli obiettivi.

“In un periodo di vacche magre è necessario abbandonare le vecchie strategie, sgombrare il campo da pregiudizi negativi e cambiare la prospettiva per affrontare con un entusiasmo rinnovato l'avventura imprenditoriale” afferma Stefano Libertà, che prosegue “Attraverso l'utilizzo di strumenti innovativi e senza nessuno spreco di tempo e risorse è possibile trovare nuovi mercati, mappare i potenziali clienti, organizzare e posizionare il sito internet nelle nazioni più interessate a comprare i prodotti che si producono o commercializzano” .

Si tratta di un metodo libero dai vecchi schemi e lontano dai tradizionali approcci alle problematiche di espansione sui mercati internazionali, di una tecnica fondata su aggiornate modalità di analisi e azioni che, una volta appresa e applicata, genera un aumento di fatturato senza spreco di tempo e di risorse.